

ልዩ የ90-ቀን (ሩብ ዓመት) ሪፖርት
Specialized Habilitation 90-Day (Quarterly) Report

የደንበኛ ስም	የጉዳይ አስተዳዳሪ ስም
የአቅራቢ ስም	የአቅራቢ ኤጀንሲ ስም
የመጀመሪያው ዕቅድ የተጻፈበት ወይም የተከለሰበት ቀን	ለዚህ ሪፖርት የቀን ወሰን

የታለሙ የልዩ ተህድሶ ምድቦች (በመጀመሪያው የፕላን ቅጽ ላይ እንደተገለጸው፡ DSHS 10-657)

- ራስን ማጎልበት
- የደህንነት ግንዛቤና ለራስን መሟገት
- ግለሰባዊ ውጤታማነትና ውጤታማ ማህበራዊ ግንኙነት
- የዕለት ተዕለት የሕይወት ተግዳሮቶችን በተመለከተ የመቋቋሚያ ስልቶች
- ዕለታዊ ተግባራትን ማስተዳደርና የመላመድ ችሎታዎችን ማግኘት

ግቦች ዓላማዎች በፖሊሲ 4.20 ውስጥ እንደተገለጹት፡ በእያንዳንዱ ዕቅድ ከሰዓት አይበልጥም፡፡

ግብ 1	
ግብ 2	
ግብ 3	

አዲስ የሕክምና ግቦች ከተለዩ፣ ልዩ ማገገሚያ የመጀመሪያ ዕቅድ መከለስ አለበት፡፡

ከላይ ላለው ለእያንዳንዱ ግብ ጥቅም ላይ የዋሉ የሕክምና ዘዴዎች

ግብ 1	
ግብ 2	
ግብ 3	

ወደ ግብ ስኬት እድገትን በተጨማሪ ሊለካ በሚችል መልኩ ማጠቃለል፡፡

መሻሻል ካልተደረገ፣ የታቀዱ አማራጭ ስልቶችን ያካትቱ፡፡

ግብ 1		ግብ ማጠናቀቅ፣ ከ1 – 10 መለኪያ በመጠቀም (10 መሆን ግቡ ተሟልቷል)
ግብ 2		
ግብ 3		

ግብ 1:

ግብ 2:

ግብ 3:

የማስወገጃ ተሳታፊው ከስር ያሉ የሕክምና፣ የአእምሮ ጤና ወይም የትምህርት ድጋፍ ፍላጎቶችን ካቀረበ የማመሳከሪያ ምክሮችን ይዘርዝሩ፡፡

ልዩ ማገገሚያ (በመጨረሻዎቹ 90 ቀናት ውስጥ የአገልግሎት ቀናት / ጊዜ) መቼ አቀረቡ?

ቀን	የአገልግሎት አቅርቦት (የአቅርቦት ዘዴን ያረጋግጡ)	የሚጠፋበት ጊዜ (በ15 ደቂቃ ውስጥ)
	<input type="checkbox"/> በአካል <input type="checkbox"/> የርቀት አገልግሎት	
	<input type="checkbox"/> በአካል <input type="checkbox"/> የርቀት አገልግሎት	
	<input type="checkbox"/> በአካል <input type="checkbox"/> የርቀት አገልግሎት	
	<input type="checkbox"/> በአካል <input type="checkbox"/> የርቀት አገልግሎት	
	<input type="checkbox"/> በአካል <input type="checkbox"/> የርቀት አገልግሎት	

የልዩ ማገገሚያ የሩብ ዓመት ሂደት ሪፖርት መመሪያዎች

የደንበኛ ስም: በደንበኛው ስም ያክሉ።

የጉዳይ አስተዳዳሪ ስም: የደንበኛውን ጉዳይ አስተዳዳሪ ስም ያካትቱ።

የአቅራቢ ስም: ከደንበኛው ጋር በቀጥታ የሚሰራውን የአቅራቢውን ስም ያክሉ።

የአቅራቢ ኤጀንሲ ስም: ከሊኒኩ ከደንበኛው ጋር የሚሰራበትን የኤጀንሲውን ስም ያካትቱ።

የቀን ዕቅድ እንደ ተፃፈ ወይም እንደተከለሰ: ይህ ዕቅድ ሲጠናቀቅ ያካትቱ።

የዛሬ ቀን: ይህ ቅጽ የሚጻፍበት ቀን ነው።

የታሰሙ የልዩ ማገገሚያ ምድቦች: ደንበኛው ሊሰራበት በሚፈልገው የስፔሻላይዜድ ማገገሚያ ምድብ መሰረት ሳጥኑ ላይ ምልክት ያድርጉ። ከግቦች በላይ ብዙ ሳጥኖችን አታረጋግጡ። ለምሳሌ: ደንበኛው ሶስት (3) ግቦች ካለው (ይህም በማንኛውም ጊዜ ከፍተኛው) ከሆነ፣ ምልክት የተደረገባቸው ሶስት (3) ወይም ከዚያ ያነሱ ሳጥኖች ብቻ መሆን አለባቸው። በአንድ ምድብ ስር የሚጣጣሙ በርካታ ግቦች ሊኖሩ ይችላሉ፣ ስለዚህ ሶስት (3) ግቦች ሊኖሩት ይችላሉ፣ ነገር ግን በዚህ ቦታ ላይ ምልክት የተደረገባቸው ሁለት (2) ሳጥኖች ብቻ ናቸው።

ለእያንዳንዱ ግብ ጥቅም ላይ የሚውሉ የሕክምና ዘዴዎች: ደንበኛው ለመደገፍ ምን ዘዴዎችና መላዎች ጥቅም ላይ ውለዋል? እዚህ ግለጽላቸው።

የሚጠበቀው ድግግሞሽና የአገልግሎት ቆይታ ምን ያህል ነው? ደንበኛው ግባቸው ላይ መድረስ እስኪችል ድረስ የስፔሻላይዜድ ማገገሚያ አገልግሎት ለምን ያህል ጊዜ እንደሚቆይ ያብራሩ። ግባቸው ላይ እንዲደርሱ ደንበኛው ከአቅራቢው ጋር ምን ያህል ጊዜ መስራት ይኖርበታል? ለምሳሌ: በሳምንት አንድ ጊዜ ለሁለት (2) ሰዓታት፣ ለሚቀጥሉት ሶስት (3) ወራት።

የሪፈራል ምክሮችን ይዘርዝሩ: ደንበኛው ሊከሰቱ የሚችሉ የሕክምና፣ የአዕምሮ ጤና ወይም የትምህርት ድጋፍ ፍላጎቶችን ካቀረበ (ሪፈራል ወደ እንክብካቤ አስተባባሪ፣ ህክምና ባለሙያ ወይም DDA ሊሆን ይችላል) በዚህ ክፍል ለደንበኛው አስፈላጊ የሆኑትን ልዩ ማገገሚያ ኮሚሽን ውጪ ያሉትን ይዘርዝሩ። የማገናዘብ ምሳሌዎች: የደንበኛ የአእምሮ ጤና አቀራረብ ወይም የትምህርት ፍላጎት ለትምህርት ቤት ዕድሜው ለደረሰ ደንበኛ የሚያሳስባቸው ነገሮች አሉ? ደንበኛው እስካሁን ያልተገኙትን ምንጮች ሪፈራል ያስፈልገዋል?

ባለፉት 90 ቀናት ውስጥ የአገልግሎት ቀናቶች ጊዜያት: ስፔሻላይዜድ ማገገሚያ ሲሰጥ፣ በምን ዓይነት አገልግሎት አሰጣጥ (በግል ወይም በቴሌ-ጤና) እና ከዚያም ምን ያህል ጊዜ እንደጠፋ እዚህ ሰነድ ይመዝግቡ።

የደንበኛ ፈርማ: ደንበኛው እዚህ መፈረም አለበት።

የህጋዊ ተወካይ ፈርማ: ተግባራዊ ሲሆን የደንበኛው ህጋዊ ተወካይ በዚህ የመጀመሪያ ዕቅድ በመስማማት እዚህ መፈረም አለበት።

የአቅራቢ ፈርማ: ስፔሻላይዜድ ማገገሚያ አቅራቢው እዚህ ይፈርማል።